



pDL Polymedikation in Ihrer Apotheke



Pro

- Profilierung Präsenzapotheke
- Homeoffice
- Kundenbindung und interessantes Feld für uns Apotheker
- Berufskompetenz zeigen
- Veränderung des Berufsbilds des Apothekers. Weg von der reinen Distribution. Damit auch Änderung der Honorierung
- Mehr Pharmazie im Beruf. Mehr üben am Patienten. Erfahrungsschatzerweiterung. Spaß am Beruf
- Wissensauffrischung, pharmazeutische Erweckung
- Prävention und Gesundheitsförderung, fortlaufende Begleitung für die Gesundheit, viel auch Ersparnis für die Bevölkerung/Kosten
- erhöhte Wertschätzung bei den Kunden
- Patientenvertrauen stärken, bessere Versorgung, Zusatzverkäufe
- Die Patienten profitieren von unserer Sichtweise der Dinge
- Emanzipation/ Unabhängigkeit von Ärzteschaft
- auf lange Sicht Existenzsicherung der öffentlichen Apotheke
- Kundenbindung durch Abhebung von einer Internetapotheke
- Endlich Honorierung für unsere Kompetenz, bessere Patientencompliance- und sicherheit, verbesserte Zusammenarbeit mit den Ärzten im Sinne der Gesundheit der Patienten
- Einsparwahn der Regierung ein Klein wenig kompensieren
- Employer Branding (interessant für neue Mitarbeiter)

Contra

- Personalmangel
- Angst umliegende Ärzte zu verprellen (v.a. Apothekeninhaberseitig)
- Unklarheiten bei Abrechnung
- Zeitmangel
- Noch kein EDV Programm
- Wunsch nach pharma4u Alternative
- Nicht ansprechendes Marketing der Kammern
- Fehlende Zertifizierung
- Zurückhaltung im Team
- Arztskepsis
- Wunsch nach einem Forum zum Austausch, um den Start zu erleichtern. In den ersten Medikationsanalysen ist man unglaublich unsicher
- Zu komplexes Wissen. Ich hab Angst etwas zu übersehen oder zu vergessen, etwas falsches zu beraten.